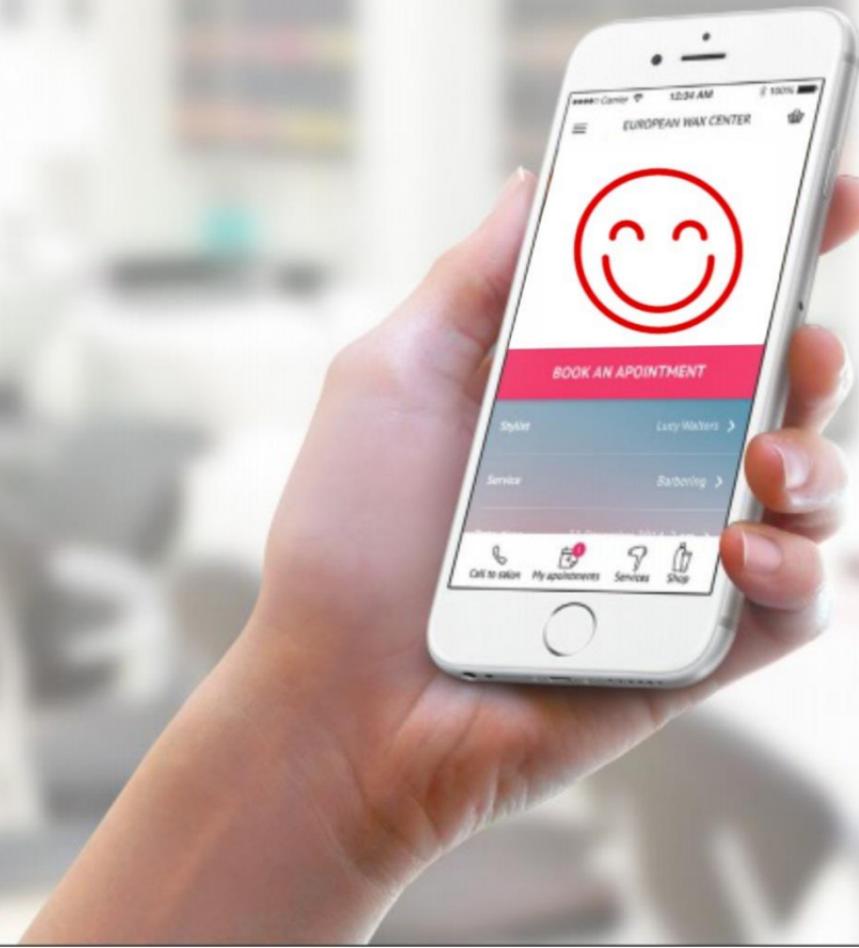


# арпосш

Мобильное приложение  
своего бизнеса в 2 клика



## Эра мобильных технологий

Присутствие в мобильном сегменте для любого вида бизнеса становится необходимостью.

В середине ноября 2015 года компания Google сообщила о новом поиске на мобильных устройствах. Уже скоро на первых местах в поисковой выдаче будут появляться только мобильные приложения. Причем все приложения, а не только те, которые есть на устройстве, где происходит поиск.

Пришло время и для вашего бизнеса стать мобильным!



## Успешные кейсы Пиццерия



**3** месяца

**1 100** установок

**420** заказов

Прибыль – **250 000 руб.** (при среднем чеке 600 руб.)

Экономия – **37 800 руб.** (15% от заказов)

Удобный и быстрый инструмент для заказа доставки, а также скидочная программа позволили быстро наполнить приложение пользователями.

На данный момент приложение уже установили более 1100 клиентов. Активно пользуются приложением 450 каждый месяц.



Главным показателем успешности для пиццерии является количество заказов через приложение: их было сделано уже более 420. При этом каждый заказ – это заказ лояльного клиента, который надолго останется активным, и за него не приходится платить комиссию агрегатору.



При среднем чеке в 600 рублей 420 заказов принесли пиццерии выручку в более чем 250 000 рублей, при том, что 25 тысяч из этой суммы было сэкономлено, потому что не пришлось платить комиссию.

## Успешные кейсы Сеть ресторанов



1 месяц

**Более 900** установок

**60 новых** платящих клиентов (пришли БЕСПЛАТНО)

Прибыль – **72 000 руб.** (при среднем чеке 1200 руб.)

Экономия – **36 000 руб.** (600 руб. за платящий лид)

Для сети была подключена и настроена программа лояльности, поощряющая клиентов за приглашение друзей, посещение ресторана и другие полезные действия. 350 клиентов ресторана стали активными пользователями программы лояльности. Из более 200 приглашений, отправленных друзьям через приложение, 60 были приняты, и эти пользователи стали клиентами ресторана.



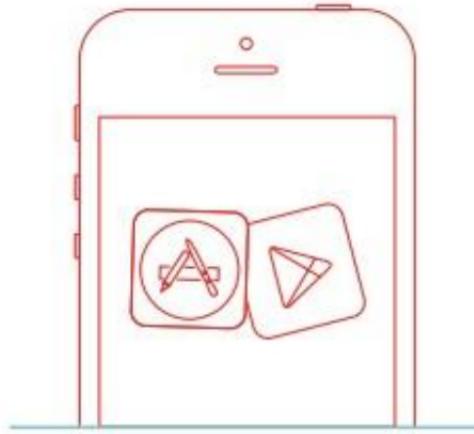
Общая аудитория приложения составляет 560 клиентов каждый месяц, при общем количестве в 900 установок. Каждый пятый, установивший приложение, указывает свой аккаунт Facebook, а более 10% указывают также телефон, аккаунт Instagram и VK. Не всегда бывает легко оценить стоимость привлечения нового клиента, но в этом случае ресторан получил 60 клиентов бесплатно, просто через приглашения. Вся информация о клиентах собирается в единой базе. Владельцы приложений имеют возможность прямого доступа ко всем своим клиентам, которые установили приложение, с помощью push-уведомлений. При рассылке push можно сообщать об акциях и спец. предложениях, которые в последствии позволяют повысить retention клиентов.

## Откройте своему бизнесу **мобильное направление**



### **Создание приложения**

- Выбирайте иконку, фотографии и дизайн
- Ваши технические навыки не нужны
- Мы заполним и пришлем на согласование



### **Публикация**

- Мы опубликуем приложение и настроим для вас программу лояльности
- Публикация в AppStore до 2-х недель, в Google play – 4 дня



### **Продвижение**

- Запускайте Робота по Instagram
- Мы настроим рекламные кампании во всех социальных сетях под вашу аудиторию
- По итогам проводим аналитику и даём рекомендации

**Помогаем вам  
увеличить прибыль**

- Бесплатно создаём приложение
- Подписка от 3500 рублей в месяц за сервис, развитие и продвижение приложения
- В отличие от сервисов агрегаторов, мы не берем дополнительных комиссий за привлечение клиентов
- Приводим к вам новых клиентов (робот по Instagram, реферальная программа)
- На вас работает команда экспертов (пользуйтесь услугами программистов, аналитиков, маркетологов при ведении бизнеса)

**Для какого бизнеса**

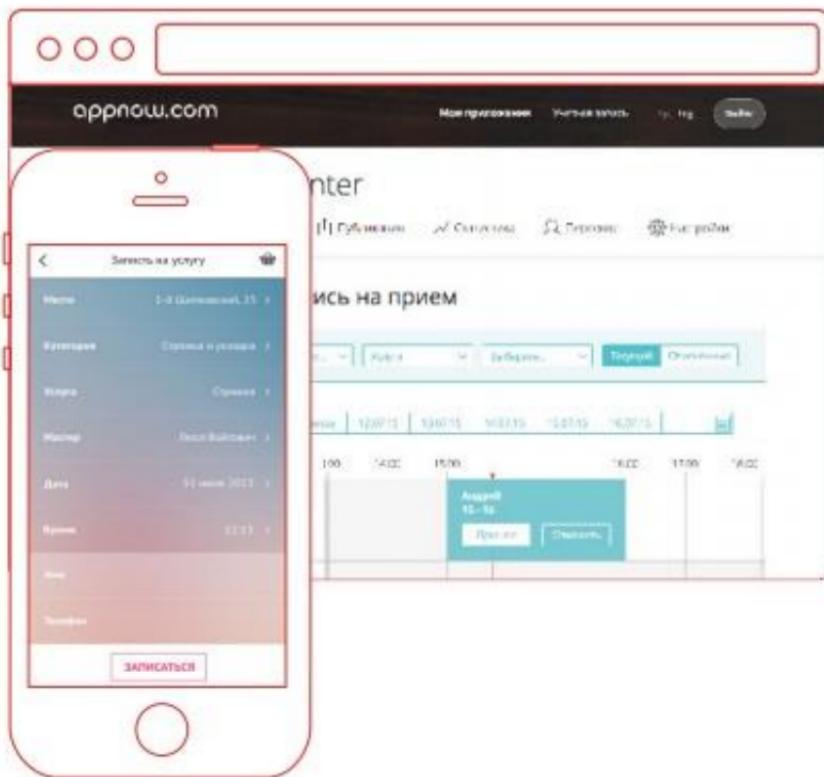
- Салон красоты
- Ресторан
- Клиника
- Юридическое агентство
- Магазин
- Фитнес-клуб

\*Любой модуль можем адаптировать под ваш тип бизнеса

## Модули: **Запись/бронь**

Клиент может записаться через приложение к любому специалисту, либо забронировать столик в вашем заведении.

Администратор получит об этом уведомление в личном кабинете сервиса, на email и по смс.

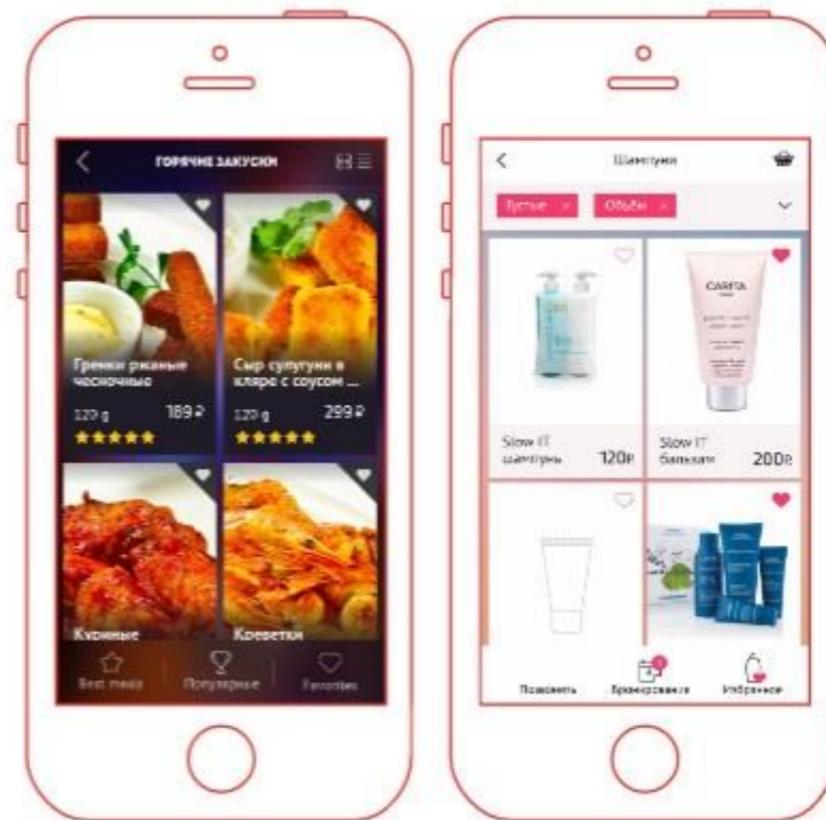


## Модули: Электронное меню/интернет-магазин

Покажите своим посетителям меню прямо в приложении с красивыми фотографиями блюд, описанием их состава.

Лучшие товары и блюда можно анонсировать на главном экране приложения, для этого нужно просто отметить их галочкой «На главной».

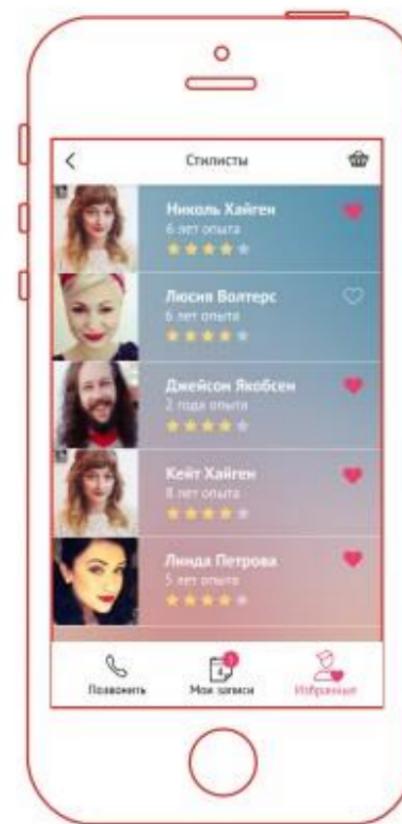
К меню (для ресторана) или интернет-магазину (для салона и других бизнесов) можно подключить доставку.



## Модули: **Персонал**

Размещайте фотографии специалистов с описанием опыта работы. Клиент может увидеть услуги, оказываемые каждым из них, а также оставить отзыв.

Создавайте в панели администратора должности с различным уровнем доступа к возможностям редактирования приложения и базы данных.

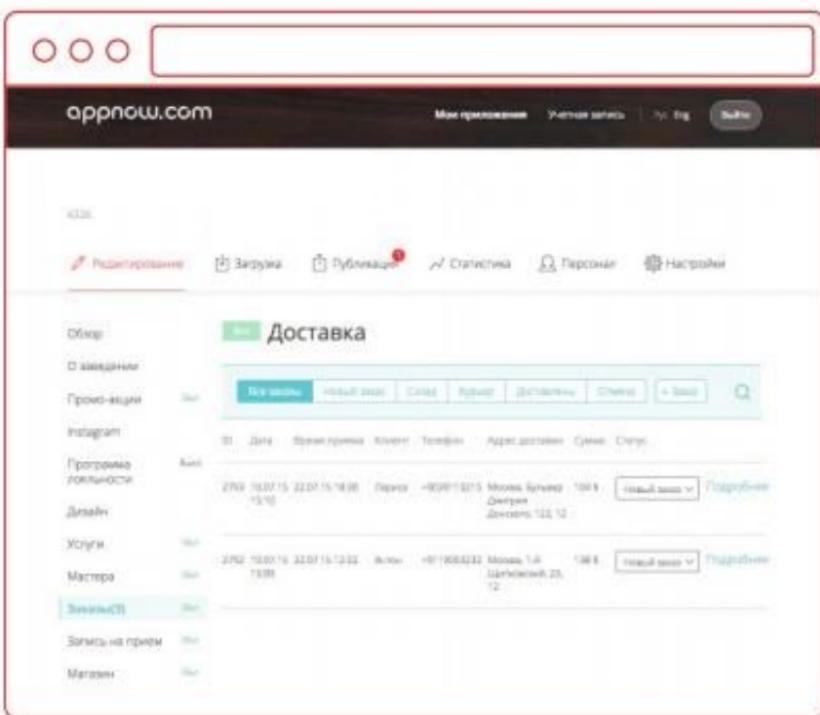


## Модули: **Доставка**

Заведите в разделе «Персонал» курьерскую должность и укажите его email.

Принимайте новые заказы в панели администратора (с уведомлением по смс) и переводите их в статус «Доставка».

Курьер получит данные на свой email, а клиент – push-уведомление об обработке его заказа.



The screenshot shows the appnow.com admin panel interface. At the top, there are three dots in a circle, the website URL 'appnow.com', and links for 'Мои приложения', 'Учетная запись', 'Лог в лог', and 'Выход'. Below the header, there are several tabs: 'Редактирование' (selected), 'Задачи' (with a red notification dot), 'Публикация' (with a red notification dot), 'Статистика', 'Персонал', and 'Настройки'. On the left, a sidebar lists modules: 'Обзор' (selected), 'С заказами', 'Проекты-недели' (with a red notification dot), 'Инстаграм', 'Программа лояльности' (with a red notification dot), 'Дизайн' (with a red notification dot), 'Услуги' (with a red notification dot), 'Мастера' (with a red notification dot), 'Запись(и)' (selected), 'Запись на прием' (with a red notification dot), and 'Магазин'. The main content area is titled 'Доставка' and displays a table of delivery tasks. The table has columns: 'Номер', 'Дата', 'Время приема', 'Клиент', 'Телефон', 'Адрес доставки', 'Сумма', 'Статус', and 'Показать'. There are two entries:

Номер	Дата	Время приема	Клиент	Телефон	Адрес доставки	Сумма	Статус	Показать
2792	16.07.15	22:07:15	18:08	Парик	+9099112115 Москва, Бульвар Девяткина, 10к1	1000	Новый заказ	<button>Показать</button>
2793	16.07.15	22:07:15	18:08	Парик	+9099112115 Москва, 1-й Цветной б-р, 25, 12	1000	Новый заказ	<button>Показать</button>

Модули:

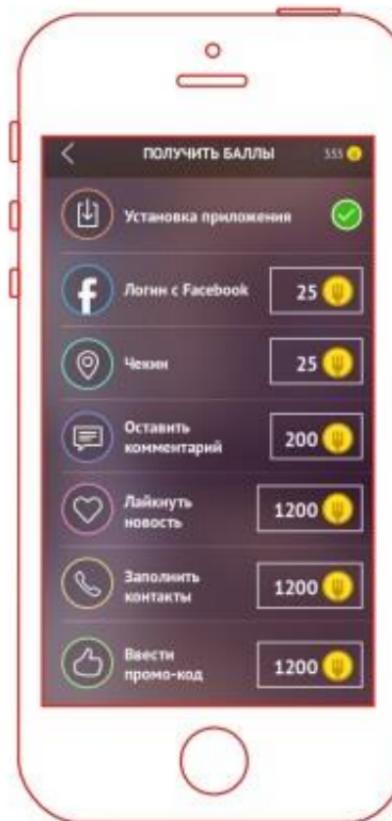
## Программа лояльности

Дарите баллы за определенные действия ваших клиентов:

- Установку приложения
- Посещение вашего заведения
- Лайки и комментарии в вашей группе
- Заполнение контактных данных
- Процент от суммы заказа (100 баллов за каждую потраченную 1000 вашим клиентом)

При накоплении определенного количества баллов гость сможет получить награду (бесплатную услугу, косметику и т.п.) или скидку в вашем заведении.

Наша служба поддержки всегда поможет вам советом или экономическими расчетами.



Модули:

## Реферальная программа

Получайте новых клиентов из близкого круга ваших гостей.

Каждый скачавший приложение пользователь получает свой промо-код, который он может передать друзьям через SMS, email или социальную сеть.

Новый гость при установке приложения введёт этот промо-код, и тогда оба – и ваш новый клиент, и пригласивший его друг, – получат бонусные баллы, которые можно обменять на подарки.

На данный момент это самая успешная и эффективная реферальная программа в мире!



Модули:

## Робот по Instagram

Какие хэштеги в Instagram эффективнее всего привлекают вам клиентов?

Привязывайте свои доступы в Instagram и подбирайте теги, которыми пользуется ваша потенциальная аудитории. Робот путешествует по фотографиям с этими тегами, ставит до 20 лайков в час от имени вашего профайла.

В личном кабинете вы видите статистику по каждому отдельному слову, можете отключать неэффективные и добавлять новые.

Таким образом вы набираете подписчиков на своем аккаунте Instagram, а затем сообщаете им о созданном мобильном приложении.



## Модули:

### Акции и мероприятия

Можете отправлять неограниченное количество push-уведомлений всем адресатам, которые установили приложения.

- Установите авто-push с заданной формой и временем отправки
- Размещайте картинки с новыми акциями на главную страницу приложения



Модули:

## Дополнительные услуги

В вашем распоряжении теперь целый отдел маркетинга:



### Дизайнер

Предоставляем дизайн листовок и баннеров для групп в социальных сетях



### Маркетолог

Настраиваем рекламные компании в любых социальных сетях под вашу целевую аудиторию



### Аналитик

Рекомендуем, как лучше настроить программу лояльности и рекламные кампании



### Программист

Можем рассмотреть разработку дополнительного функционала под ваше заведение



### Аккаунт-менеджер

Помогает достигать наибольшей эффективности работы приложения, предлагая новые инструменты продвижения или опции сервиса

## Абонентская плата

**1 месяц**

5 000 рублей

**-10%**

**3 месяца**

13 500 рублей

(4 500 руб./мес.)

**-20%**

**6 месяцев**

24 000 рублей

(4 000 руб./мес.)

**-30%**

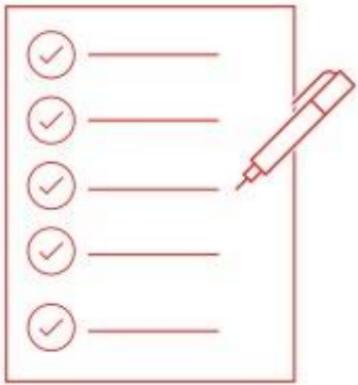
**1 год**

42 000 рублей

(3 500 руб./мес.)

Обучение персонала  
**в подарок!**

Обучение персонала  
и персональный дизайн  
**в подарок!**



Присылайте материалы, мы заполним приложение за вас.

Вы получите ссылку на приложение и одобрите его до публикации.

Также предусмотрена система выставления счетов.



appbeauty.me, appmenu.me

[sales@appnow.com](mailto:sales@appnow.com)